

Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente

option A animation et gestion de l'espace commercial

Métiers/missions

- Faire des prévisions et gérer l'approvisionnement
- Mettre à disposition les produits demandés
- Conseiller, vendre et fidéliser
- Diriger une unité de vente
- Animer le commerce
- Participer à la gestion commerciale (administration)
- Occuper les postes de vendeur à distance et/ou en grande surface, employé/assistant/chef de rayon, représentant commercial et/ou responsable d'équipe de vente

Aptitudes professionnelles préconisées

- Amabilité, excellente présentation et bonne élocution
- Compétences relationnelles (disponibilité, accessibilité, sens de l'écoute/du contact humain/de l'accueil)
- Qualités de persuasion
- Dynamisme et organisation
- Capacités d'adaptation et résistance physique
- Polyvalence et intérêt pour la variété des tâches
- Motivation et goût du défi

Matières

- Enseignement général : Français, Histoire-Géographie, Maths, Anglais, Espagnol, Design, EPS, Eco/Droit, PSE.
- Enseignement professionnel : Conseiller et vendre, Suivre les ventes, Fidéliser la clientèle et développer la relation client, Animer et gérer l'espace commercial

Entreprises

Tous types de magasin commercialisant des produits et des services.

Conditions d'admission

- Après la troisième pour la classe de Seconde.
- Après l'obtention du CAP pour la classe de Première.
- Rendez-vous d'inscription pour évaluer le projet et la motivation du candidat.

Examen

- Baccalauréat Professionnel en classe de Terminale.
- Du contrôle en cours de formation pendant l'année scolaire.
- Des épreuves ponctuelles en fin d'année.

2 parcours possibles :

- Bac Pro sous statut scolaire : 3 ans d'étude et **20 semaines de stage (possibilité à l'étranger)**.
- Bac Pro sous statut d'apprenti dès la Seconde (**675h / an**).

Pédagogie

Une approche pédagogique qui associe :

- La théorie et la pratique.
- Les cours et les stages.
- L'enseignement général et l'enseignement professionnel.

- Lieu de formation : Pôle Professionnel Baudimont, 17 rue Saint-Maurice à Arras

Etudes supérieures possibles au Pôle Sup' Baudimont

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation client
- BTS Gestion de la PME

Autres études supérieures possibles

- Mention complémentaire Vendeur spécialisé en alimentation
- Mention complémentaire Assistance, conseil, vente à distance

La passerelle :
pour passer de la
Seconde Bac Pro à la
Première Technologique

